

COMUNICATO STAMPA

Milano, 10 novembre 2022

FORTE CRESCITA SEQUENZIALE DEI RICAVI NEI TRE TRIMESTRI 2022, GRAZIE SIA ALL'AUMENTO DEI VOLUMI, SIA ALL'EFFETTO FAVOREVOLE DEL DOLLARO**CRESCITA ORGANICA DEL 15% NEL Q3 2022 RISPETTO AL Q3 2021, TRAINATA SOPRATTUTTO DAI COMPARTI DELL'HIGH VACUUM E DEL NITINOL MEDICALE****OTTIMA PERFORMANCE INDUSTRIALE, MA UTILE CONSOLIDATO PENALIZZATO DA SPESE OPERATIVE STRAORDINARIE E RIDUZIONE NEL VALORE DEI TITOLI CAUSA INCREMENTO DEI TASSI DI INTERESSE**

- Ricavi consolidati trimestrali pari a €67,1 milioni, in crescita del 30,9% rispetto a €51,3 milioni nel Q3 2021
- Utile industriale lordo consolidato pari a €28,6 milioni (42,7% dei ricavi consolidati) nel Q3 2022, rispetto a €22,5 milioni (43,9% dei ricavi consolidati) nel Q3 2021
- Utile operativo consolidato pari a €10,1 milioni (€9,3 milioni di euro nel Q3 2021) e EBITDA consolidato pari a €14 milioni nel Q3 2022 (€12,3 milioni nel Q3 2021), penalizzati da spese operative straordinarie pari a circa €3,5 milioni
- Utile consolidato pari a €3,9 milioni nel Q3 2022, rispetto a €6,2 milioni nel Q3 2021, ma il confronto non è significativo per il forte effetto penalizzante dell'incremento dei tassi di interesse sul *fair value* del portafoglio titoli al 30 settembre 2022
- Posizione finanziaria netta positiva e stabile a €53,1 milioni al 30 settembre 2022

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato i risultati consolidati relativi al terzo trimestre 2022 (1 luglio – 30 settembre).

“Continua l’ottimo andamento dei risultati operativi e ad oggi non si registrano segnali di rallentamento – ha dichiarato l’**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** – Il risultato netto è fortemente penalizzato da fattori unicamente legati alla volatilità dei mercati finanziari”.

I **ricavi consolidati del terzo trimestre 2022** sono stati pari a 67,1 milioni di euro, in crescita del 30,9% rispetto a 51,3 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2021. Scorporando sia l’**effetto positivo dei cambi** (+13,2%), sia la **variazione del perimetro di consolidamento**¹ (+2,7%), i ricavi sono **cresciuti organicamente** del 15% (+7,7 milioni di euro).

¹ Vendite relative al terzo trimestre 2022 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q3 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	10.987	11.892	-7,6%	-15,6%	8,0%	0,0%
Sintered Materials	2.718	2.229	21,9%	4,1%	17,8%	0,0%
SMA Materials	3.987	2.986	33,5%	23,8%	9,7%	0,0%
SAES Industrial	17.692	17.107	3,4%	-6,2%	9,6%	0,0%
High Vacuum Solutions	9.328	3.293	183,3%	130,5%	10,4%	42,4%
SAES High Vacuum	9.328	3.293	183,3%	130,5%	10,4%	42,4%
Medical Nitinol	32.918	23.922	37,6%	17,7%	19,9%	0,0%
SAES Medical Nitinol	32.918	23.922	37,6%	17,7%	19,9%	0,0%
Chemicals	5.183	5.881	-11,9%	-11,9%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	5.183	5.881	-11,9%	-11,9%	0,0%	0,0%
Packaging Solutions	1.973	1.052	87,5%	87,5%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	1.973	1.052	87,5%	87,5%	0,0%	0,0%
Non Allocato	10	0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Ricavi consolidati	67.104	51.255	30,9%	15,0%	13,2%	2,7%

La crescita organica è stata trainata soprattutto dalle **Divisioni Medical Nitinol** (si conferma il trend positivo, grazie alla progressiva ripresa delle terapie elettive e alla necessità di recuperare gli interventi differiti) e **High Vacuum** (vendite sostenute in tutti i comparti - ricerca, industria e acceleratori - e effetto positivo di due nuovi progetti nell'ambito degli acceleratori di particelle, in Cina e in Germania).

Si sottolinea la forte crescita organica anche della **Divisione Packaging** che ha visto il rafforzamento dei segnali di crescita già riscontrati alla fine del 2021, sia per l'espansione del portafoglio clienti, sia per l'indisponibilità congiunturale di alcune materie prime plastiche e la conseguente maggiore penetrazione dei prodotti SAES che ne costituiscono una alternativa.

Nella **Divisione Industrial** il calo organico, dovuto a un rallentamento temporaneo nel settore della difesa, è stato compensato dall'effetto positivo dei cambi.

Soltanto la **Divisione Chemicals** ha mostrato una lieve contrazione in valore assoluto, da imputare ad una diversa distribuzione delle vendite nei trimestri 2021 rispetto all'esercizio corrente, con una maggiore concentrazione dei ricavi nella seconda metà del 2021 dopo un primo semestre meno significativo.

I ricavi trimestrali dell'esercizio 2022 mostrano una crescita sequenziale, passando da 59,2 milioni di euro a 67,1 milioni di euro, guidata in particolare dalla **Divisione Medical Nitinol**, grazie alla ripresa delle terapie elettive, e dalla **Divisione Chemicals**. Anche la **Divisione High Vacuum**, pur con andamento trimestrale diverso, mostra una forte crescita dall'inizio dell'anno.

(Importi espressi in migliaia di euro)

Divisioni e Business	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022
Getters & Dispensers	11.738	11.554	10.987
Sintered Materials	2.560	3.030	2.718
SMA Materials	3.441	3.357	3.987
SAES Industrial	17.739	17.941	17.692
High Vacuum Solutions	6.887	6.322	9.328
SAES High Vacuum	6.887	6.322	9.328
Medical Nitinol	27.469	29.053	32.918
SAES Medical Nitinol	27.469	29.053	32.918
Chemicals	3.423	4.024	5.183
SAES Chemicals	3.423	4.024	5.183
Packaging Solutions	3.638	3.728	1.973
SAES Packaging	3.638	3.728	1.973
Non Allocato	0	8	10
Ricavi consolidati	59.156	61.076	67.104

Il confronto tra il terzo e il secondo trimestre 2022 vede una **crescita organica** pari a +4,4% (+2,6 milioni di euro in valore assoluto), che si affianca all'**effetto positivo dei cambi** (+4,1%, pari a 2,5 milioni di euro) e al **consolidamento dei ricavi di SAES RIAL Vacuum S.r.l.** (+1,4%, pari a 0,9 milioni di euro).

Anche in questo caso, la crescita organica è trainata dalle Divisioni **Medical Nitinol** e **High Vacuum**. In crescita anche la **Divisione Chemicals**, trainata dal perdurare di una domanda elevata di materiali avanzati per il mercato consumer electronics.

La performance della **Divisione Industrial** è stata penalizzata dalla debolezza del mercato cinese, causata principalmente dal rallentamento dell'economia dovuto alle recenti e drastiche misure di contrasto alla pandemia, nonché da una politica che punta a favorire la produzione domestica.

La **Divisione Packaging** è stata invece impattata, oltre che dal calo fisiologico del periodo estivo, da una contrazione dei consumi causa inflazione, con ripercussioni su tutta la filiera del *packaging*.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q2 2022	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	10.987	11.554	-4,9%	-8,0%	3,1%	0,0%
Sintered Materials	2.718	3.030	-10,3%	-15,2%	4,9%	0,0%
SMA Materials	3.987	3.357	18,8%	15,6%	3,2%	0,0%
SAES Industrial	17.692	17.941	-1,4%	-4,8%	3,4%	0,0%
High Vacuum Solutions	9.328	6.322	47,5%	31,4%	2,2%	13,9%
SAES High Vacuum	9.328	6.322	47,5%	31,4%	2,2%	13,9%
Medical Nitinol	32.918	29.053	13,3%	7,2%	6,1%	0,0%
SAES Medical Nitinol	32.918	29.053	13,3%	7,2%	6,1%	0,0%
Chemicals	5.183	4.024	28,8%	28,8%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	5.183	4.024	28,8%	28,8%	0,0%	0,0%
Packaging Solutions	1.973	3.728	-47,1%	-47,1%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	1.973	3.728	-47,1%	-47,1%	0,0%	0,0%
Non Allocato	10	8	25,0%	25,0%	0,0%	0,0%
Ricavi consolidati	67.104	61.076	9,9%	4,4%	4,1%	1,4%

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*², i ricavi complessivi sono stati pari a 67,7 milioni di euro nel terzo trimestre 2022, rispetto a 53,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. L'incremento, pari a +25,7%, è esclusivamente dovuto all'aumento dei ricavi consolidati.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2022	Q3 2021	Variazione
Ricavi consolidati	67.104	51.255	15.849
50% ricavi <i>joint venture</i> Actuator Solutions GmbH	682	1.897	(1.215)
49% ricavi <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	0	887	(887)
Ricavi <i>joint venture</i> Flexterra (**)	0	1	(1)
Eliminazioni infragruppo (***)	(79)	(136)	57
Altri aggiustamenti	(4)	(52)	48
Ricavi complessivi	67.703	53.852	13.851

(*) SAES RIAL Vacuum S.r.l. consolidata integralmente a partire dal 25 maggio 2022.

(**) 46,73% nel corso dei primi nove mesi dell'esercizio 2021, incrementato al 46,84% a partire dal quarto trimestre 2021.

(***) Le eliminazioni infragruppo si riferiscono esclusivamente ad Actuator Solutions GmbH.

² Actuator Solutions GmbH (50%) e Flexterra (46,84%).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2022	Q2 2022	Variazione
Ricavi consolidati	67.104	61.076	6.028
50% ricavi <i>joint venture</i> Actuator Solutions GmbH	682	814	(132)
49% ricavi <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	0	932	(932)
Ricavi <i>joint venture</i> Flexterra	0	0	0
Eliminazioni infragruppo (**)	(79)	(108)	29
Altri aggiustamenti	(4)	5	(9)
Ricavi complessivi	67.703	62.719	4.984

(*) I ricavi di SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 aprile - 25 maggio 2022.

(**) Le eliminazioni infragruppo relative a SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 aprile - 25 maggio 2022.

L'**utile industriale lordo consolidato**³ nel terzo trimestre dell'esercizio 2022 è stato pari a 28,6 milioni di euro, rispetto a 22,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, in forte crescita (+27,2%) grazie all'incremento dei ricavi, soprattutto nelle Divisioni Medical Nitinol e High Vacuum, nonostante l'effetto penalizzante della maggiore spesa energetica negli stabilimenti italiani.

Il **marginale industriale lordo**⁴ è sostanzialmente allineato, passando da 43,9% a 42,7%: l'incremento della marginalità nei comparti del medicale e del *packaging* è compensato da un calo nelle altre Divisioni, accentuato anche dall'effetto diluitivo dell'acquisizione di SAES RIAL Vacuum S.r.l., con una marginalità lorda inferiore alla media del Gruppo.

L'**utile operativo consolidato** del terzo trimestre 2022 è stato pari a 10,1 milioni di euro (15% dei ricavi consolidati), rispetto a 9,3 milioni di euro (18,1% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente: il forte incremento dell'utile industriale lordo è stato per gran parte assorbito dall'aumento delle spese operative, in particolare maggiori spese di vendita (liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo per 1,9 milioni di euro, nonché maggiori costi del personale correlati alla variazione del perimetro di consolidamento) e maggiori costi generali e amministrativi (costi di consulenza per progetti speciali pari a 1,6 milioni di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	Q3 2022	Q3 2021	Q3 2022	Q3 2021	Q3 2022	Q3 2021	Q3 2022	Q3 2021	Q3 2022	Q3 2021	Q3 2022	Q3 2021	Q3 2022	Q3 2021
Ricavi	17.692	17.107	9.328	3.293	32.918	23.922	5.183	5.881	1.973	1.052	10	0	67.104	51.255
Costo del venduto	(9.363)	(7.802)	(4.789)	(1.503)	(17.735)	(13.998)	(4.532)	(4.129)	(2.024)	(1.325)	(35)	1	(38.478)	(28.756)
Risultato industriale lordo	8.329	9.305	4.539	1.790	15.183	9.924	651	1.752	(51)	(273)	(25)	1	28.626	22.499
% sui ricavi	47,1%	54,4%	48,7%	54,4%	46,1%	41,5%	12,6%	29,8%	-2,6%	-26,0%	n.a.	n.a.	42,7%	43,9%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(5.092)	(2.709)	(1.847)	(1.101)	(4.248)	(2.222)	(466)	(334)	(906)	(870)	(5.994)	(5.994)	(18.553)	(13.230)
Risultato operativo	3.237	6.596	2.692	689	10.935	7.702	185	1.418	(957)	(1.143)	(6.019)	(5.993)	10.073	9.269
% sui ricavi	18,3%	38,6%	28,9%	20,9%	33,2%	32,2%	3,6%	24,1%	-48,5%	-108,7%	n.a.	n.a.	15,0%	18,1%

L'**EBITDA**⁵ **consolidato** è stato pari a 14 milioni di euro (20,8% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2022, in crescita rispetto a 12,3 milioni di euro (24% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2021, in linea con l'aumento dell'utile operativo e principalmente trainato dalle Divisioni Medical Nitinol e High Vacuum, nonostante spese operative straordinarie nell'intorno di 3,5 milioni di euro.

³ Calcolato come differenziale tra i ricavi netti e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

⁴ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi consolidati.

⁵ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle performance di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA (acronimo per "Earnings before interests, taxes, depreciation and amortization") è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

(Importi espressi in migliaia di euro)			<i>di cui:</i>
	Q3 2022	Q3 2021	Variazione perimetro
Risultato operativo	10.073	9.269	(74)
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(3.134)	(2.491)	(39)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(674)	(533)	(18)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(106)	6	0
EBITDA	13.987	12.287	(17)
<i>% sui ricavi</i>	<i>20,8%</i>	<i>24,0%</i>	<i>-1,2%</i>

L'**utile consolidato** nel terzo trimestre 2022 è stato pari a 3,9 milioni di euro (5,9% dei ricavi consolidati), rispetto a 6,2 milioni di euro (12,1% dei ricavi consolidati) nel terzo trimestre 2021: l'ottima performance industriale è stata penalizzata da poste non ricorrenti all'interno delle spese operative (liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo per 1,9 milioni di euro e costi di consulenza per progetti speciali per 1,6 milioni di euro) e dalla riduzione nel valore del portafoglio titoli, causa incremento dei tassi di interesse imputabile anche alle tensioni internazionali.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2022 è positiva per 53,1 milioni di euro, invariata rispetto al 30 giugno 2022: l'ottimo risultato della gestione operativa (+5,3 milioni di euro), seppure penalizzato dall'incremento del Capitale Circolante Netto (-5,4 milioni di euro), nel trimestre corrente è stato bilanciato dal *capex* (-4,2 milioni di euro) e dai flussi negativi correlati al portafoglio titoli (-2,9 milioni di euro). Si segnalano infine l'effetto positivo dei cambi per circa +2,2 milioni di euro e il risultato negativo della gestione finanziaria per -0,4 milioni di euro (in prevalenza, interessi su finanziamenti e debiti finanziari correlati ai *leasing*).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi rilevanti del terzo trimestre 2022

In data 1 luglio 2022, a seguito di iscrizione nel Registro Imprese, è stato perfezionato il **trasferimento della sede legale della controllata SAES Getters International Luxembourg S.A. dal Lussemburgo all'Italia**. La società ha modificato la propria ragione sociale in **SAES International S.r.l.**

Il trasferimento di sede è avvenuto in continuità giuridica, senza comportare alcuna interruzione della personalità giuridica della società, senza dissoluzione e/o liquidazione della stessa. A seguito di tale trasferimento, le perdite fiscali pregresse di SAES Getters International Luxembourg S.A. (pari a circa 58 milioni di euro al 30 giugno 2022) non sono più utilizzabili. Si precisa che su tali perdite fiscali non risultano iscritte attività per imposte differite.

In data 7 luglio 2022 SAES Getters S.p.A. ha lanciato il **progetto RedZone**, un **programma di accelerazione "a chiamata"**, dedicato a *start-up* italiane e straniere operanti nell'ambito dei materiali avanzati. Le *start-up* selezionate potranno disporre dei laboratori di Lainate della Capogruppo, nonché di un contributo economico, secondo un preciso Regolamento. Per SAES è prevista anche la possibilità di entrare nel capitale sociale delle *start-up*, sottoscrivendo una partecipazione che al massimo può raggiungere il 15% del capitale.

L'inizio delle attività operative è previsto entro fine esercizio 2022, mentre è già attiva la fase di *application*.

L'obiettivo di SAES, attraverso RedZone, è sviluppare e far crescere innovazione nell'ambito dei materiali funzionali avanzati, supportando le *start-up* nel ruolo di *partner* industriale.

In data 26 luglio 2022 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un **amendment del prestito convertibile concesso alla società tedesca Rapitag GmbH** (Monaco di Baviera) a metà esercizio 2021. In particolare, la modifica contrattuale prevedeva la corresponsione di due ulteriori *tranche* di finanziamento fino a un importo massimo complessivo pari a 300 migliaia di euro, di cui la prima (pari a 150 migliaia di euro) è stata corrisposta in data 27 luglio 2022; la seconda (pari a 150 migliaia di euro) non sarà corrisposta, causa mancato raggiungimento della *milestone* commerciale prevista dall'accordo. L'*amendment* prevedeva, inoltre, l'estensione di un anno sia della *maturity date* (31 dicembre 2025) sia del periodo di conversione (2 luglio 2022 – 1 luglio 2024), confermando l'interesse annuo pari a 6%.

Relativamente all'**investimento** perfezionato nel **fondo di venture capital EUREKA!**, in data 28 agosto 2022 si è proceduto con un **versamento pari a 48 migliaia di euro**, inclusivo sia della quota parte di *fee* di gestione e altri costi, sia della quota parte a completamento dell'investimento effettuato dal fondo nella società NOVAC S.r.l., *start-up*

innovativa che opera nel settore dei sistemi di accumulo e rilascio di energia elettrica, mediante lo sviluppo di un nuovo tipo di super condensatori, in grado di fornire elevate potenze e tempi di ricarica molto brevi.

In data 21 settembre 2022 la controllata Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (Cinel) ha sottoscritto un contratto **per la fornitura di una nuova beamline per imaging chiavi in mano**, che sarà installata nel **sincrotrone Elettra di Trieste**. Il valore complessivo del contratto è di poco superiore a 4 milioni di euro e il progetto ha una durata di circa due anni e mezzo.

La commessa rappresenta un importante successo sia per Cinel, sia per il Gruppo. Facendo leva su questa esperienza, Cinel potrà proporsi in modo sempre più autorevole sul mercato non solo come fornitore di strumentazione di *beamline*, ma anche come fornitore di soluzioni integrate chiavi in mano, favorendo le sinergie con le altre società del Gruppo operanti nel settore dell'alto vuoto.

Il Consiglio di Amministrazione del 12 settembre 2022 ha deliberato la messa in **liquidazione della società controllata coreana SAES Getters Korea Corporation**, la cui attività commerciale nel territorio coreano sarà assegnata ad agenti e distributori locali. I costi di liquidazione, che saranno contabilizzati nel quarto trimestre 2022, sono stimati nell'intorno di 0,5 milioni di euro e si prevede che il processo di liquidazione possa concludersi entro la prima metà dell'esercizio 2023.

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione Industrial nel terzo trimestre 2022 sono stati pari 17,7 milioni di euro, rispetto a 17,1 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2021 (+3,4%). L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +9,6%, al netto del quale le vendite sono calate organicamente del -6,2%.

A fronte di una forte crescita organica percentuale (+23,8%) nel comparto **SMA Materials**, trainato dal mercato dei dispositivi *mobile & portable*, oltre che dal segmento del *luxury goods* e dall'*automotive*, e una stabilità nel business **Sintered Materials**, si segnala il calo organico del comparto **Getters & Dispensers**, penalizzato da un temporaneo rallentamento degli ordinativi nel settore della difesa, solo parzialmente bilanciato dal trend positivo della domanda per dispositivi medici (tubi a raggi X).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q3 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	10.987	11.892	-7,6%	-15,6%	8,0%	0,0%
Sintered Materials	2.718	2.229	21,9%	4,1%	17,8%	0,0%
SMA Materials	3.987	2.986	33,5%	23,8%	9,7%	0,0%
SAES Industrial	17.692	17.107	3,4%	-6,2%	9,6%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 8,3 milioni di euro, rispetto a 9,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2021: il calo, a fronte della crescita dei ricavi, è esclusivamente imputabile alla riduzione del **marginale industriale lordo** (da 54,4% a 47,1%) distribuita in tutti i comparti e conseguente all'appesantimento dei costi delle materie prime e delle spese indirette di produzione, tra cui le *utilities*, soprattutto negli stabilimenti italiani.

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 3,2 milioni di euro (18,3% dei ricavi), rispetto a 6,6 milioni di euro (38,6% dei ricavi) nel terzo trimestre 2021: il calo è imputabile, oltre alla sopra citata riduzione dell'utile industriale lordo, a spese di vendita straordinarie a seguito della liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo (circa 1,9 milioni di euro).

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione High Vacuum sono stati pari, nel terzo trimestre 2022, a 9,3 milioni di euro, quasi triplicati rispetto a 3,3 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2021. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +10,4%, mentre la variazione del perimetro di consolidamento imputabile all'acquisizione del 100% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022 è stata pari a +42,4% (1,4 milioni di euro in valore assoluto). Al netto di tali effetti, la crescita organica (+4,3 milioni di euro) è stata molto sostenuta in

tutti i comparti (ricerca, industria e acceleratori), favorita anche dall'avvio di due nuovi progetti, nell'ambito degli acceleratori di particelle, in Cina e in Germania.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q3 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
High Vacuum Solutions	9.328	3.293	183,3%	130,5%	10,4%	42,4%
SAES High Vacuum	9.328	3.293	183,3%	130,5%	10,4%	42,4%

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 4,5 milioni di euro nel terzo trimestre 2022, più che raddoppiato rispetto al terzo trimestre 2021 (1,8 milioni di euro): l'incremento del fatturato è stato compensato dalla diminuzione della **marginalità lorda** (dal 54,4% al 48,7%), esclusivamente imputabile all'effetto diluitivo del consolidamento di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (a parità di perimetro, la marginalità lorda sarebbe stata in lieve crescita).

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 2,7 milioni di euro (28,9% dei ricavi), più che triplicato rispetto a 0,7 milioni di euro (20,9% dei ricavi) nel terzo trimestre 2021: l'incremento è conseguenza dell'aumento delle vendite, nonostante maggiori spese operative di vendita e generali e amministrative (in particolare, più elevati costi del personale, correlati anche alla variazione del perimetro di consolidamento, nonché maggiori costi di consulenza).

Divisione SAES Medical Nitinol

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical Nitinol, nel terzo trimestre 2022, sono stati pari a 32,9 milioni di euro, in crescita del 37,6% rispetto a 23,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. L'effetto dei cambi è stato positivo e pari a +19,9%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +17,7%, a conferma del trend positivo, grazie alla ripresa degli interventi ospedalieri differibili e alle correlate azioni di *restocking*, unitamente alla crescita fisiologica del mercato.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q3 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Medical Nitinol	32.918	23.922	37,6%	17,7%	19,9%	0,0%
SAES Medical Nitinol	32.918	23.922	37,6%	17,7%	19,9%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 15,2 milioni di euro, in forte crescita (+53%) rispetto a 9,9 milioni di euro nel terzo trimestre 2021, mentre il **marginale industriale lordo** è cresciuto da 41,5% al 46,1%: l'ottima performance della Divisione è conseguente sia all'incremento dei ricavi e alle correlate economie di scala, sia al progressivo miglioramento della resa produttiva del nuovo reparto tubi.

Il terzo trimestre 2022 si è chiuso con un **utile operativo** pari a 10,9 milioni di euro (33,2% dei ricavi), in crescita del 42% rispetto a 7,7 milioni di euro (32,2% dei ricavi) nel corrispondente periodo del precedente esercizio: l'incremento dell'utile industriale lordo è stato parzialmente assorbito dalle maggiori spese operative (in particolare, costi di consulenza per progetti speciali).

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Chemicals nel terzo trimestre 2022 sono stati pari a 5,2 milioni di euro, rispetto a 5,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Nullo è stato l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.

È confermata la domanda elevata di materiali avanzati per applicazioni consumer electronics, mentre la lieve riduzione rispetto al terzo trimestre 2021 (-11,9%) è dovuta a una diversa distribuzione degli acquisti trimestrali da parte dei clienti rispetto all'esercizio precedente.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q3 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Chemicals	5.183	5.881	-11,9%	-11,9%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	5.183	5.881	-11,9%	-11,9%	0,0%	0,0%

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,7 milioni di euro, rispetto a 1,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, mentre la **marginalità lorda** è calata dal 29,8% al 12,6%. Entrambi i parametri sono penalizzati dall'effetto combinato del calo delle vendite e dell'aumento dell'incidenza dei costi indiretti di produzione.

L'**utile operativo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,2 milioni di euro (3,6% sui ricavi), rispetto a 1,4 milioni di euro (24,1% dei ricavi) nel terzo trimestre 2021: il calo è sostanzialmente in linea con quello del risultato industriale lordo.

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Packaging nel terzo trimestre 2022 sono stati pari a 2 milioni di euro, quasi raddoppiati rispetto a 1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Le vendite sono interamente denominate in euro.

L'ottimo risultato è dovuto al rafforzamento della crescita cominciata alla fine del 2021, grazie al bilanciamento della strategia commerciale che ha affiancato alle più innovative proposte per il *packaging* sostenibile un'offerta di prodotti alternativi alle tecnologie di barriera consolidate, in un contesto di mercato in continua evoluzione in termini sia di prezzo, sia di disponibilità delle materie prime plastiche.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	Q3 2022	Q3 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Packaging Solutions	1.973	1.052	87,5%	87,5%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	1.973	1.052	87,5%	87,5%	0,0%	0,0%

Il **risultato industriale lordo** della Divisione Packaging è stato praticamente in pareggio (-51 migliaia di euro), in miglioramento rispetto alla perdita industriale lorda di -0,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2021, grazie all'incremento dei ricavi e alle maggiori economie di scala, nonostante la nuova linea di laccatura non funzioni ancora a pieno regime.

Il terzo trimestre del 2022 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -1 milioni di euro, leggermente più contenuta rispetto a -1,1 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio; il leggero miglioramento dell'utile industriale lordo si è proiettato sul risultato operativo, a parità di spese operative.

Non Allocato

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base e i costi finalizzati allo sviluppo e al lancio sul mercato di nuovi prodotti altamente innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi operativi** nel terzo trimestre 2022 sono stati pari a 5,9 milioni di euro, invariati rispetto al corrispondente periodo dello scorso esercizio (i maggiori costi di *marketing* e le più alte spese per materiali vari sono compensati da minori costi del personale e di consulenza).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 18,4 milioni di euro nel terzo trimestre 2022, rispetto a 13,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021; l'incidenza sui ricavi è passata dal 25,7% al 27,4%. A fronte di un lieve aumento fisiologico delle **spese di ricerca**, l'incremento delle spese operative è concentrato nelle **spese di vendita** (in

prevalenza, costi straordinari pari a circa 1,9 milioni di euro, a seguito della liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo) e nelle **spese generali e amministrative** (costi di consulenza per progetti speciali pari a 1,6 milioni di euro).

Il saldo netto degli **altri proventi e oneri** è stato negativo per -0,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2022, penalizzato da costi non ricorrenti per progetti speciali (-0,1 milioni di euro), rispetto a un saldo sempre negativo e pari a -0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -3,3 milioni di euro nel terzo trimestre 2022, rispetto a un saldo sostanzialmente in pareggio (-74 migliaia di euro) nel corrispondente periodo del 2021. La variazione negativa (-3,2 milioni di euro) è principalmente attribuibile ai titoli (sia riduzione di *fair value*, sia minori incassi cedolari), penalizzati dalla crisi in Ucraina e conseguenti tensioni internazionali.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -0,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2022, rispetto a -0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Entrambi gli importi sono costituiti dalle svalutazioni dei crediti correlati agli interessi finanziari maturati sui finanziamenti concessi dal Gruppo alle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc. perché giudicati difficilmente recuperabili.

Nel trimestre corrente la **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è stata nulla (la quota parte della perdita realizzata dalle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra non è stata riconosciuta, essendo le partecipazioni di SAES già completamente azzerate, mentre SAES RIAL Vacuum S.r.l. è consolidata con il metodo dell'integrazione globale, a seguito dell'acquisto dell'intero capitale sociale in data 25 maggio 2022). Nel terzo trimestre 2021 la **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** era stata positiva per +0,1 milioni di euro, imputabile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato nel corso del terzo trimestre 2022 un saldo netto negativo pari a -0,3 milioni di euro, che si confronta con un saldo sempre negativo e pari a -0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. La variazione negativa è principalmente dovuta alle perdite realizzate sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari dell'esercizio 2022.

L'**utile consolidato prima delle imposte** del terzo trimestre 2022 è stato pari a 6,4 milioni di euro, rispetto a 9,2 milioni di euro nel terzo trimestre 2021, penalizzato dalle sopra citate poste non ricorrenti all'interno delle spese operative e dalle perdite su titoli.

Le **imposte sul reddito** del terzo trimestre sono state pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a 3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021.

Gennaio – settembre 2022

I **ricavi consolidati** nei primi nove mesi del 2022 sono stati pari a 187,3 milioni di euro, in crescita del 36,6% rispetto a 137,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Scorporando sia l'**effetto positivo dei cambi** (+10,3%), sia la **variazione del perimetro di consolidamento**⁶ (+3,5%), i ricavi sono **cresciuti organicamente** del 22,8% (+31,3 milioni di euro).

Tutte le Divisioni risultano in crescita organica, in particolare la **Divisione Medical Nitinol** (+27,5%, pari a 17,2 milioni di euro): pur evidenziando che i due periodi non sono perfettamente confrontabili per il perdurare dell'effetto Covid nei primi mesi del 2021, la ripresa delle terapie elettive, la necessità di recuperare gli interventi differiti e le correlate azioni di *restocking*, unitamente alla crescita fisiologica del mercato, hanno favorito i ricavi dei primi nove mesi dell'anno in corso. In forte crescita organica è stata anche la **Divisione Packaging** (+135,6%, pari a 5,4 milioni di euro), che ha visto il rafforzamento dei segnali di crescita già riscontrati alla fine del 2021, sia per l'espansione del portafoglio clienti, sia per l'indisponibilità congiunturale di alcune materie prime plastiche e la conseguente maggiore penetrazione dei prodotti SAES che ne costituiscono una alternativa.

In crescita organica anche: la **Divisione High Vacuum** (+43,6%, pari a 5,2 milioni di euro), grazie alle maggiori vendite di pompe da vuoto in tutti i segmenti, in particolare in quello della strumentazione analitica (microscopi elettronici); la **Divisione Chemicals** (+21,2%, pari a 2,2 milioni di euro), trainata dalla perdurante domanda nel mercato *consumer*

⁶ Vendite relative al primo semestre 2022 di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. e ricavi dal 25 maggio al 30 settembre 2022 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

electronics; la **Divisione Industrial** (+2,7%, pari a 1,3 milioni di euro), grazie al buon andamento delle vendite **SMA Materials** nel comparto del lusso e dei dispositivi mobili e da quelle di **materiali sinterizzati** nel business dei dissipatori termici per applicazioni RF.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Divisioni e Business	9M 2022	9M 2021	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)	Variazione perimetro (%)
Getters & Dispensers	34.279	33.870	1,2%	-5,5%	6,7%	0,0%
Sintered Materials	8.308	6.241	33,1%	18,4%	14,7%	0,0%
SMA Materials	10.785	8.263	30,5%	24,4%	6,1%	0,0%
SAES Industrial	53.372	48.374	10,3%	2,7%	7,6%	0,0%
High Vacuum Solutions	22.537	11.938	88,8%	43,6%	4,9%	40,3%
SAES High Vacuum	22.537	11.938	88,8%	43,6%	4,9%	40,3%
Medical Nitinol	89.440	62.444	43,2%	27,5%	15,7%	0,0%
SAES Medical Nitinol	89.440	62.444	43,2%	27,5%	15,7%	0,0%
Chemicals	12.630	10.420	21,2%	21,2%	0,0%	0,0%
SAES Chemicals	12.630	10.420	21,2%	21,2%	0,0%	0,0%
Packaging Solutions	9.339	3.964	135,6%	135,6%	0,0%	0,0%
SAES Packaging	9.339	3.964	135,6%	135,6%	0,0%	0,0%
Non Allocato	18	0	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Ricavi consolidati	187.336	137.140	36,6%	22,8%	10,3%	3,5%

Il **fatturato complessivo di Gruppo** nei primi nove mesi del 2022 è stato pari a 190,7 milioni di euro e si confronta con 144,4 milioni di euro nei primi nove mesi del 2021. L'incremento del +32,1%, è esclusivamente dovuto all'aumento dei ricavi consolidati, favorito anche dall'effetto positivo dei cambi e dalla variazione di perimetro. Né i ricavi della *joint venture* Actuator Solutions GmbH, né quelli di SAES RIAL Vacuum S.r.l. sono confrontabili nei due periodi: i primi per effetto di un diverso modello di business (in particolare, cessione di due linee di produzione *automotive* nel terzo trimestre 2021) e i secondi per effetto della variazione del metodo di consolidamento⁷ intervenuta in maggio 2022, a seguito dell'acquisto dell'intero capitale sociale.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2022	9M 2021	Variazione
Ricavi consolidati	187.336	137.140	50.196
50% ricavi <i>joint venture</i> Actuator Solutions GmbH	2.231	5.473	(3.242)
49% ricavi <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*)	1.429	2.419	(990)
Ricavi <i>joint venture</i> Flexterra (**)	0	2	(2)
Eliminazioni infragruppo (***)	(243)	(621)	378
Altri aggiustamenti	(14)	3	(17)
Ricavi complessivi	190.739	144.416	46.323

(*) I ricavi di SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 gennaio - 25 maggio 2022.

(**) 46,73% nel corso dei primi nove mesi dell'esercizio 2021, incrementato al 46,84% a partire dal quarto trimestre 2021.

(***) Le eliminazioni infragruppo relative a SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 gennaio - 25 maggio 2022.

L'**utile industriale lordo consolidato** è stato pari a 81,9 milioni di euro nei primi nove mesi del 2022, in fortissima crescita (+41,5%) rispetto a 57,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021, trainato dalle Divisioni Medical Nitinol e High Vacuum. Solo la Divisione Chemicals presenta un utile industriale lordo leggermente inferiore rispetto ai nove mesi del 2021, soprattutto per la maggiore incidenza della materia prima.

Il **marginale industriale lordo** aumenta dal 42,2% al 43,7%, sempre trainato dalla Divisione Medical Nitinol, a cui si aggiunge, nell'arco dei nove mesi, un forte aumento della marginalità lorda della Divisione Packaging, pari al 13,7% al 30 settembre 2022.

⁷ Da consolidamento con il metodo del patrimonio netto a consolidamento con il metodo dell'integrazione globale.

L'effetto dei cambi è stato positivo per +6,4 milioni di euro, mentre la variazione del perimetro di consolidamento⁸ è stata pari a +1,2 milioni di euro.

L'**utile operativo consolidato** dei primi nove mesi 2022 è stato pari a 30,4 milioni di euro (16,2% dei ricavi consolidati), rispetto a 16,8 milioni di euro (12,3% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente.

L'incremento è giustificato, oltre che dall'effetto positivo dei cambi (+5 milioni di euro), dalla variazione del perimetro di consolidamento (+0,4 milioni di euro) e della migliore *performance* industriale, nonostante l'aumento delle spese operative (in prevalenza costi del personale per incremento dell'organico medio soprattutto in Italia e per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo, nonché maggiori costi di consulenza per progetti speciali non ricorrenti e spese di *marketing* legate al lancio del nuovo progetto B!POD).

Le **spese operative** sono state pari a 51,2 milioni di euro, rispetto a 40,9 milioni di euro nei primi nove mesi dell'esercizio 2021. Escludendo l'effetto dei cambi (che ha incrementato le spese operative di +1,4 milioni di euro) e quello legato alla variazione del perimetro di consolidamento (+0,8 milioni di euro), i costi operativi sono aumentati di 8,1 milioni di euro: l'incremento è distribuito su tutte le destinazioni e, in valore assoluto, è principalmente concentrato nelle **spese di vendita** (maggiori costi del personale sia della Capogruppo, sia della consociata Memry Corporation, oltre a maggiori costi di consulenza e di *marketing* legati al lancio del progetto B!POD oltre a costi non ricorrenti, pari a 1,9 milioni di euro, per la liquidazione agli eredi di un dipendente strategico della Capogruppo); in misura inferiore, l'aumento è relativo alle **spese generali e amministrative** (incrementi salariali principalmente della Capogruppo e maggiori compensi variabili legati al buon andamento della *performance*, nonché costi di consulenza per progetti speciali non ricorrenti pari a 1,6 milioni di euro). Le **spese di ricerca e sviluppo** risultano, invece, sostanzialmente invariate, sempre al netto dell'effetto cambi e perimetro (si segnalano solo un leggero incremento dei costi del personale impiegato in ricerca presso la Capogruppo, e spese correlate alla ristrutturazione dei laboratori di Lainate).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial		SAES High Vacuum		SAES Medical Nitinol		SEAS Chemicals		SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE	
	9M 2022	9M 2021	9M 2022	9M 2021	9M 2022	9M 2021	9M 2022	9M 2021	9M 2022	9M 2021	9M 2022	9M 2021	9M 2022	9M 2021
Ricavi	53.372	48.374	22.537	11.938	89.440	62.444	12.630	10.420	9.339	3.964	18	0	187.336	137.140
Costo del venduto	(26.811)	(22.658)	(11.734)	(5.519)	(48.552)	(38.913)	(10.156)	(7.719)	(8.064)	(4.119)	(135)	(333)	(105.452)	(79.261)
Risultato industriale lordo	26.561	25.716	10.803	6.419	40.888	23.531	2.474	2.701	1.275	(155)	(117)	(333)	81.884	57.879
<i>% sui ricavi</i>	49,8%	53,2%	47,9%	53,8%	45,7%	37,7%	19,6%	25,9%	13,7%	-3,9%	n.s.	n.a.	43,7%	42,2%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(12.263)	(8.407)	(5.188)	(3.321)	(8.985)	(6.426)	(1.436)	(857)	(2.641)	(2.618)	(20.990)	(19.437)	(51.503)	(41.066)
Risultato operativo	14.298	17.309	5.615	3.098	31.903	17.105	1.038	1.844	(1.366)	(2.773)	(21.107)	(19.770)	30.381	16.813
<i>% sui ricavi</i>	26,8%	35,8%	24,9%	26,0%	35,7%	27,4%	8,2%	17,7%	-14,6%	-70,0%	n.s.	n.a.	16,2%	12,3%

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 41,4 milioni di euro nei primi nove mesi del 2022 (22,1% dei ricavi consolidati), rispetto a 25,5 milioni di euro dello stesso periodo del 2021 (18,6% dei ricavi consolidati).

Si segnalano l'effetto dei cambi positivo per +5,6 milioni di euro e l'effetto perimetro per +0,6 milioni di euro, al netto dei quali l'incremento organico è stato pari a 9,7 milioni di euro, in linea con l'incremento organico del risultato operativo e trainato dalla crescita delle *performance* nelle Divisioni Medical Nitinol, High Vacuum e Packaging.

(Importi espressi in migliaia di euro)

			<i>di cui:</i>
	9M 2022	9M 2021	
Risultato operativo	30.381	16.813	385
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(8.704)	(7.055)	(81)
Ammortamento di attività per diritti d'uso	(1.946)	(1.636)	(142)
Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali	(334)	0	0
EBITDA	41.365	25.504	608
<i>% sui ricavi</i>	22,1%	18,6%	12,6%

Il saldo netto degli **altri proventi e oneri** è stato negativo per -0,3 milioni di euro, rispetto a un saldo sempre negativo per -0,2 milioni di euro nei primi nove mesi del 2021. Si segnala all'interno dell'importo del periodo corrente un costo pari a 100 migliaia di euro per le donazioni a supporto dell'Ucraina.

⁸ Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo per -16,6 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo di +1,2 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021.

La variazione negativa per -17,8 milioni di euro è principalmente attribuibile alla gestione titoli (Ucraina e conseguenti tensioni internazionali), solo parzialmente compensata dal calo degli interessi sui finanziamenti a lungo termine (tutti i finanziamenti della Capogruppo in essere a fine dicembre 2021 sono stati rimborsati anticipatamente e sostituiti da un nuovo finanziamento *Lombard* sottoscritto da SAES Investments S.A., con l'obiettivo di ridurre la pressione finanziaria sui risultati economici).

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -0,4 milioni di euro, rispetto a -0,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Entrambi gli importi sono costituiti dalle svalutazioni dei crediti correlati agli interessi finanziari maturati sui finanziamenti concessi dal Gruppo alle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc. perché giudicati difficilmente recuperabili. Nell'esercizio corrente l'incremento della svalutazione, a cui fanno fronte maggiori interessi accantonati alla voce "Proventi finanziari", è dovuto alla corresponsione di un secondo prestito convertibile a Flexterra del valore complessivo di 2 milioni di dollari nella seconda metà del 2021.

La **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è stata pari a +0,2 milioni di euro, sostanzialmente invariata rispetto ai primi nove mesi del 2021. In entrambi gli anni il valore è imputabile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., con la differenza che il valore 2022, anziché essere riferito a nove mesi, è relativo al solo periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 (data del *closing* dell'acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. da parte del Gruppo SAES).

Si segnala che la quota parte della perdita realizzata dalle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra non è stata riconosciuta, essendo le partecipazioni di SAES già completamente azzerate.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato nel corso dei primi nove mesi del 2022 un saldo netto negativo pari a -0,8 milioni di euro, in peggioramento rispetto a quello, sempre negativo, del corrispondente periodo del 2021 (-0,1 milioni di euro). La variazione negativa è principalmente dovuta alle maggiori perdite sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari dell'esercizio 2022 (sia perdite realizzate, sia derivanti dalla valutazione a *fair value* di tali contratti).

L'**utile ante imposte consolidato** dei primi nove mesi del 2022 è stato pari a 12,8 milioni di euro, rispetto a 17,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021 (-28,2%).

Le **imposte sul reddito** sono state pari a 9,2 milioni di euro, rispetto a 7,4 milioni di euro del periodo precedente e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA; l'incremento in valore assoluto è imputabile ai maggiori imponibili realizzati da queste ultime, rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio.

Il **tax rate** di Gruppo è passato da 41,7% a 71,9%: il peggioramento è dovuto al fatto che SAES Investments S.A. ha chiuso il periodo corrente con un imponibile fiscale negativo⁹, prudenzialmente non valorizzato come attività per imposte differite.

L'**utile netto consolidato** dei primi nove mesi del 2022 è stato pari a 3,6 milioni di euro, rispetto a 10,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021: l'ottima performance della gestione operativa (utile operativo quasi raddoppiato, nonostante maggiori spese operative per oltre 10 milioni di euro), è stata penalizzata dalla riduzione nel valore del portafoglio titoli, causa incremento dei tassi d'interesse conseguente al conflitto in Ucraina e alle correlate tensioni internazionali.

Risultato per azione

Nei primi nove mesi del 2022 l'**utile netto per azione ordinaria** è stato pari a euro 0,19126 mentre quello per **azione di risparmio** è stato pari a euro 0,20789. Nei primi nove mesi del precedente esercizio l'utile netto ammontava a euro 0,56531 per azione ordinaria ed euro 0,58194 per azione di risparmio.

⁹ Perdita causata dalla *performance* negativa del portafoglio titoli detenuto dalla società in conseguenza della crisi in Ucraina e tensioni internazionali.

(Importi espressi in euro)

	9M 2022	9M 2021
Risultato base/diluito per azione ordinaria	0,19126	0,56531
Risultato base/diluito per azione di risparmio	0,20789	0,58194

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 settembre 2022 è positiva per 53,1 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2021 di 74,8 milioni di euro.

Il decremento (-21,7 milioni di euro), nonostante l'ottimo risultato della gestione operativa (+15,8 milioni di euro) seppure penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto, è principalmente imputabile alla performance negativa dei titoli in portafoglio (-16 milioni di euro), a cui vanno aggiunti l'esborso per i dividendi di competenza dell'esercizio 2021, pagati a fine aprile 2022 (-8,5 milioni di euro) e quello per l'acquisto del residuo 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (-5.5 milioni di euro¹⁰), oltre che gli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-10,5 milioni di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2022	30 giugno 2022	31 marzo 2022	31 dicembre 2021
Cassa	9	8	9	9
Altre disponibilità liquide	47.486	35.127	35.569	29.509
Liquidità	47.495	35.135	35.578	29.518
Crediti finanziari verso parti correlate	0	0	0	1
Titoli in portafoglio	83.970	85.761	90.256	94.655
Strumenti finanziari derivati	0	0	0	9
Crediti finanziari correnti	83.970	85.761	90.256	94.665
Debiti verso banche	(87.419)	(77.530)	(68.577)	(63.935)
Quota corrente dei debiti finanziari non correnti	(102)	(99)	(102)	(109)
Strumenti finanziari derivati	(328)	(354)	(109)	0
Altri debiti finanziari	(12)	(7)	(13)	(20)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(2.123)	(2.233)	(2.275)	(2.409)
Indebitamento finanziario corrente	(89.984)	(80.223)	(71.076)	(66.473)
Posizione finanziaria netta corrente	41.481	40.673	54.758	57.710
Crediti finanziari verso parti correlate	0	0	0	49
Altri crediti finanziari verso terzi	1.793	1.618	1.595	1.424
Titoli in portafoglio	65.857	67.072	70.555	71.887
Crediti finanziari non correnti	67.650	68.690	72.150	73.360
Debiti finanziari	(52.156)	(52.171)	(52.182)	(52.199)
Passività finanziarie per contratti di leasing	(3.440)	(3.669)	(3.712)	(4.070)
Altri debiti finanziari	(459)	(457)	0	0
Indebitamento finanziario non corrente	(56.055)	(56.297)	(55.894)	(56.269)
Posizione finanziaria netta non corrente	11.595	12.393	16.256	17.091
Posizione finanziaria netta	53.076	53.066	71.014	74.801

L'effetto dei cambi è stato positivo (+4,4 milioni di euro), principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del renminbi, sia del dollaro al 30 settembre 2022, rispetto a fine esercizio 2021, sulle disponibilità liquide in tali valute detenute dalla controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dalle controllate USA.

Rideterminazione dei saldi dell'esercizio 2021

Rispetto al 31 dicembre 2021, a partire dall'1 gennaio 2022 la struttura organizzativa per Divisione presenta le seguenti modifiche:

- la Divisione SAES Industrial coincide con la precedente Divisione Metallurgy, con l'aggiunta di tutti i prodotti basati su polimeri funzionalizzati che presentano una funzione getter - ovvero getter e *dryer* dispensabili, *sealant* barriera con funzione getter e *filler* contenenti specie getter - che si spostano dalla Divisione SAES Chemicals alla Divisione SAES Industrial per una razionalizzazione basata sulla loro funzione ultima, ossia l'assorbimento selettivo dei gas nel

¹⁰ L'importo include, in aggiunta a quanto pagato dal Gruppo alla data di *closing* (4,75 milioni di euro), il valore attuale del debito finanziario per il corrispettivo differito (0,5 milioni di euro), oltre all'indebitamento netto di SAES RIAL Vacuum S.r.l. al 25 maggio 2022 (0,2 milioni di euro).

packaging dei dispositivi. Tale funzione getter, infatti, accomuna questi prodotti dispensabili, basati su polimeri funzionalizzati, ai getter SAES più tradizionali, basati su leghe metalliche;

- la Divisione SAES High Vacuum è invariata e coincidente con la Divisione precedentemente nominata “Vacuum Technology”;
- la Divisione SAES Medical Nitinol è invariata e precedentemente nominata “Medical”;
- la Divisione SAES Packaging è invariata e precedentemente nominata “Advanced Packaging”;
- la Divisione SAES Chemicals comprende sia il business “functional acoustic composites” (compositi funzionali per applicazioni consumer electronics, già precedentemente classificati in questa Divisione) sia il business “functional additives” (nuovi prodotti in corso di validazione presso prospect e basati sulle piattaforme tecnologiche dei materiali funzionali SAES).

Si segnala infine che, all'interno della Divisione SAES Industrial, sono stati individuati tre filoni principali di business:

- Getters & Dispensers (che, oltre al già citato business “organic electronics” formato da tutti i prodotti con funzione getter riclassificati dalla Divisione Chemicals, raggruppa i business “security & defense”, “electronic devices”, “healthcare diagnostics”, “lamps” e “thermal insulated devices”);
- Sintered Materials (invariato, precedentemente nominato “sintered components for electronic devices & lasers”);
- SMA Materials (invariato, precedentemente nominato “SMA industrial”).

I valori economici relativi al 2021 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2022.

I saldi economici relativi al 2021 sono stati, inoltre, rideterminati per riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale¹¹ di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3.

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol			SAES Chemicals			SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE		
	Q3 2021	Riclassifiche	Q3 2021 rideeterminato	Q3 2021	Rettifiche	Q3 2021 rideeterminato	Q3 2021	Q3 2021 rideeterminato	Q3 2021	Riclassifiche	Q3 2021 rideeterminato	Q3 2021	Q3 2021 rideeterminato	Q3 2021	Q3 2021 rideeterminato	Q3 2021	Riclassifiche	Rettifiche	Q3 2021 rideeterminato
Ricavi	16.470	637	17.107	3.293	0	3.293	23.922	23.922	6.518	(637)	5.881	1.052	1.052	0	0	51.255	0	0	51.255
Costo del venduto	(7.595)	(207)	(7.802)	(1.360)	(143)	(1.503)	(13.998)	(13.998)	(4.336)	207	(4.129)	(1.325)	(1.325)	1	1	(28.613)	0	(143)	(28.756)
Risultato industriale lordo	8.875	430	9.305	1.933	(143)	1.790	9.924	9.924	2.182	(430)	1.752	(273)	(273)	1	1	22.642	0	(143)	22.499
% sui ricavi	53,9%	67,3%	54,4%	58,7%	n.a.	54,4%	41,3%	41,3%	33,3%	67,3%	29,8%	-26,0%	-26,0%	n.a.	n.a.	44,2%	n.a.	n.a.	43,9%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(2.423)	(286)	(2.709)	(1.049)	(52)	(1.101)	(2.232)	(2.232)	(620)	286	(334)	(670)	(670)	(5.993)	(5.993)	(13.178)	0	(52)	(13.230)
Risultato operativo	6.452	144	6.596	884	(195)	689	7.702	7.702	1.562	(144)	1.418	(1.143)	(1.143)	(5.993)	(5.993)	9.464	0	(195)	9.269
% sui ricavi	39,2%	22,6%	38,6%	26,8%	n.a.	20,9%	32,2%	32,2%	24,0%	22,6%	24,1%	-108,7%	-108,7%	n.a.	n.a.	18,3%	n.a.	n.a.	18,1%

(Importi espressi in migliaia di euro)

	SAES Industrial			SAES High Vacuum			SAES Medical Nitinol			SAES Chemicals			SAES Packaging		Non Allocato		TOTALE		
	9M 2021	Riclassifiche	9M 2021 rideeterminato	9M 2021	Rettifiche	9M 2021 rideeterminato	9M 2021	9M 2021 rideeterminato	9M 2021	Riclassifiche	9M 2021 rideeterminato	9M 2021	9M 2021 rideeterminato	9M 2021	9M 2021 rideeterminato	9M 2021	Riclassifiche	Rettifiche	9M 2021 rideeterminato
Ricavi	46.673	1.701	48.374	11.938	0	11.938	62.444	62.444	12.121	(1.701)	10.420	3.964	3.964	0	0	137.140	0	0	137.140
Costo del venduto	(22.024)	(634)	(22.658)	(5.376)	(143)	(5.519)	(38.913)	(38.913)	(8.353)	634	(7.719)	(4.119)	(4.119)	(333)	(333)	(79.133)	0	(143)	(79.276)
Risultato industriale lordo	24.649	1.067	25.716	6.562	(143)	6.419	23.531	23.531	3.768	(1.067)	2.701	(155)	(155)	(333)	(333)	58.027	0	(143)	57.879
% sui ricavi	52,8%	62,7%	53,2%	55,0%	n.a.	53,8%	37,7%	37,7%	31,1%	62,7%	25,9%	-3,9%	-3,9%	n.a.	n.a.	42,3%	n.a.	n.a.	42,2%
Spese operative e altri proventi (oneri)	(7.573)	(834)	(8.407)	(3.269)	(52)	(3.321)	(6.426)	(6.426)	(1.691)	834	(857)	(2.618)	(2.618)	(19.437)	(19.437)	(41.014)	0	(52)	(41.066)
Risultato operativo	17.076	233	17.309	3.293	(195)	3.098	17.105	17.105	2.077	(233)	1.844	(2.773)	(2.773)	(19.770)	(19.770)	17.008	0	(195)	16.813
% sui ricavi	36,6%	13,7%	35,8%	27,6%	n.a.	26,0%	27,4%	27,4%	17,1%	13,7%	17,7%	-70,0%	-70,0%	n.a.	n.a.	12,4%	n.a.	n.a.	12,3%

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del terzo trimestre 2022

In data 19 ottobre il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. e l'Assemblea dei Soci di SAES International S.r.l. (ex SAES Getters International Luxembourg S.A.) hanno approvato la **fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES International S.r.l.**

La fusione non comporta alcun impatto patrimoniale, economico e finanziario a livello di bilancio consolidato del Gruppo SAES, né prevede alcun concambio, essendo la società incorporanda già interamente posseduta da SAES Getters S.p.A. Ai sensi dell'articolo 2504-bis, comma 2, del Codice Civile, gli effetti giuridici della fusione si produrranno dalla data stabilita nell'atto di fusione che, sin d'ora, viene individuata col termine della giornata contabile del 30 dicembre 2022. Ai soli fini contabili e fiscali l'operazione di fusione sarà retrodatata all'1 gennaio 2022.

L'operazione costituisce il naturale completamento dell'avvenuto trasferimento in Italia della sede di SAES International S.r.l., in precedenza residente in Lussemburgo. La fusione permette di accorciare la catena di controllo del Gruppo SAES, riducendone il numero delle legal entities e i conseguenti costi di natura amministrativa, e consentirà di detenere direttamente le partecipazioni attualmente in capo a SAES International S.r.l.

In data 19 ottobre 2022 è stato lanciato al **K di Dusseldorf**, importante fiera mondiale nel settore delle materie plastiche e gomma, **Mix-Me, l'integratore multi vitaminico e multi minerale in polvere di DSM Nutritional Products**. Il nuovo integratore è confezionato in uno *stick pack* interamente compostabile nella frazione umida dei rifiuti domestici.

Il nuovo *packaging* nasce dalla sinergia tra SAES Coated Films, Novamont, Ticinoplast e Gualapack, una filiera industriale interamente italiana, da anni impegnata nel campo dei materiali per il *packaging* a basso impatto ambientale. La **tecnologia a base d'acqua di coating biodegradabile Coathink® di SAES Coated Films S.p.A.** conferisce elevata barriera

¹¹ Aggregazione aziendale perfezionata in data 7 luglio 2021.

all'umidità e all'ossigeno, requisito necessario per conservare al meglio il prodotto in polvere e il suo contenuto in micronutrienti per l'intera durata della *shelf life* del prodotto.

A metà ottobre è stato disposto lo **smobilizzo delle obbligazioni High Yield possedute da SAES Investments S.A.** per un controvalore pari a circa 7,2 milioni di euro. L'investimento in obbligazioni è stato sostituito con *time deposit* a tre mesi (*cash equivalent*).

Si segnala che la **performance del portafoglio titoli** del Gruppo, costituito principalmente da *asset buy&hold*, è stata leggermente positiva e pari a circa +0,96% nel corso del mese di ottobre 2022.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ad oggi non si evidenziano segnali di rallentamento, in un contesto economico internazionale estremamente incerto.

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 30 settembre 2022, non sottoposta a revisione contabile.

Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società (www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato 1Info (www.1info.it) entro la giornata odierna.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate (di seguito "Gruppo SAES" o "SAES" o "Gruppo"), è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati, come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha esteso il proprio campo di attività al mercato dei materiali avanzati, in particolare leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione soprattutto nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica e soprattutto la telefonia. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e compete con soluzioni riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.200 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate
Close to Media
Tel. +39 02 70006237
Nicola Guglielmi
E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it
Fiorella Poppi
E-mail: fiorella.poppi@closetomedia.it

Legenda:

Divisione SAES Industrial	
Getters & Dispensers	Getter e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (dispositivi elettronici sottovuoto per applicazione nel settore della sicurezza e difesa, MEMS, tubi a raggi X per sistemi di diagnostica per immagini, prodotti per l'illuminazione e per l'isolamento termico, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato <i>consumer electronics</i> , di optoelettronica e di fotonica avanzata)
Sintered Materials	Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido
SMA Materials	Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore <i>automotive</i> e del lusso)
Divisione SAES High Vacuum	
High Vacuum Solutions	Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle
Divisione SAES Medical Nitinol	
Medical Nitinol	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
Divisione SAES Chemicals	
Chemicals	Compositi acustici funzionali per applicazioni <i>consumer electronics</i> e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso <i>prospect</i>
Divisione SAES Packaging	
Packaging Solutions	Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i>

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

Area geografica	Q3 2022	Q3 2021	Variazione perimetro
Italia	1.066	863	39
Europa	12.820	7.935	937
Nord America	39.163	29.807	420
Giappone	1.927	1.648	0
Corea del sud	432	417	0
Cina	9.482	8.921	0
Altri Asia	1.798	1.392	0
Altri	416	272	0
Ricavi consolidati	67.104	51.255	1.396

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2022	Q3 2021
Ricavi	67.104	51.255
Costo del venduto	(38.478)	(28.756)
Risultato industriale lordo	28.626	22.499
	Spese di ricerca e sviluppo	(2.896)
	Spese di vendita	(3.163)
	Spese generali e amministrative	(7.088)
	Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(1)
Totale spese operative	(18.378)	(13.148)
Altri proventi	66	65
Altri oneri	(241)	(147)
Risultato operativo	10.073	9.269
Proventi finanziari	523	520
Oneri finanziari	(3.783)	(594)
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(158)	(93)
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	0	130
Utili su cambi	476	130
Perdite su cambi	(747)	(204)
Risultato prima delle imposte	6.384	9.158
Imposte sul reddito	(2.441)	(2.964)
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	3.943	6.194
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0
Utile (perdita) del periodo	3.943	6.194
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	3.943	6.194
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2022	Q3 2021
Utile (perdita) del periodo	3.943	6.194
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	9.385	3.179
Partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto - quota delle altre componenti di conto economico complessivo	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	9.385	3.179
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	9.385	3.179
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	13.328	9.373
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	13.328	9.373
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

Area geografica	9M 2022	9M 2021	Variazione perimetro
Italia	4.658	3.295	852
Europa	36.684	22.515	2.703
Nord America	109.591	79.975	931
Giappone	5.225	6.615	0
Corea del sud	1.547	1.627	0
Cina	22.318	18.219	0
Altri Asia	4.754	3.941	0
Altri	2.559	953	329
Ricavi consolidati	187.336	137.140	4.815

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2022	9M 2021	
Ricavi	187.336	137.140	
Costo del venduto	(105.452)	(79.261)	
Risultato industriale lordo	81.884	57.879	
	Spese di ricerca e sviluppo	(9.389)	(8.561)
	Spese di vendita	(15.235)	(9.224)
	Spese generali e amministrative	(26.422)	(23.081)
	Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(131)	(15)
Totale spese operative	(51.177)	(40.881)	
Altri proventi	284	223	
Altri oneri	(610)	(408)	
Risultato operativo	30.381	16.813	
Proventi finanziari	1.641	2.928	
Oneri finanziari	(18.193)	(1.693)	
Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(433)	(267)	
Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	167	183	
Utili su cambi	998	476	
Perdite su cambi	(1.776)	(622)	
Risultato prima delle imposte	12.785	17.818	
Imposte sul reddito	(9.191)	(7.435)	
Utile (perdita) da attività operative in esercizio	3.594	10.383	
Utile (perdita) derivante da attività operative cessate	0	0	
Utile (perdita) del periodo	3.594	10.383	
<i>attribuibile a:</i>			
- soci della controllante	3.594	10.383	
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0	

Prospetto dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2022	9M 2021
Utile (perdita) del periodo	3.594	10.383
Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera	20.551	7.042
Partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto - quota delle altre componenti di conto economico complessivo	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	20.551	7.042
Variazione fair value partecipazioni in altre imprese	(58)	(51)
Imposte sul reddito	0	0
Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo	(58)	(51)
Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali	20.493	6.991
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo	24.087	17.374
<i>attribuibile a:</i>		
- soci della controllante	24.087	17.374
- interessenze di pertinenza di terzi	0	0

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata

(Importi espressi in migliaia di euro)

	30 settembre 2022	31 dicembre 2021 (*)
Immobili, impianti e macchinari	94.293	84.549
Attività immateriali	10.510	11.183
Avviamento	59.752	48.631
Attività per diritti d'uso	5.481	6.399
Titoli in portafoglio	65.857	71.887
Altre attività non correnti	14.050	14.840
Attività correnti	229.235	195.252
Totale Attivo	479.178	432.741
Patrimonio netto di Gruppo	269.077	253.520
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	0	0
Totale Patrimonio Netto	269.077	253.520
Passività non correnti	80.439	77.907
Passività correnti	129.662	101.314
Totale Passivo e Patrimonio Netto	479.178	432.741

(*) Alcune informazioni comparative esposte nella colonna sono state rideterminate rispetto ai valori presenti nel Bilancio consolidato al 31 dicembre 2021, al fine di riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l.

Rendiconto finanziario consolidato
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Q3 2022	Q3 2021
Utile (perdita) del periodo	3.943	6.194
Imposte sul reddito	2.441	2.964
Ammortamento di attività per diritti d'uso	674	533
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	(6)
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	2.630	2.148
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	106	0
Ammortamento di attività immateriali	504	343
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	0	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	0	0
(Proventi) oneri finanziari netti	3.418	37
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	(69)	1
Altri (proventi) oneri non monetari	(26)	72
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	3.355	2.217
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(9)	42
	16.967	14.545
Variazione delle attività e passività operative	(5.403)	(4.359)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(2.348)	(188)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(272)	(80)
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	(51)	10
Imposte sul reddito pagate	(3.613)	(1.713)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	5.280	8.215
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(4.004)	(5.189)
Acquisto di attività immateriali	(190)	(7.016)
Incassi dalla vendita di attività materiali e immateriali	43	2
Acquisto di titoli in portafoglio	(1.113)	(10.765)
Cessione di titoli in portafoglio	898	10.455
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	364	257
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(47)	(121)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	0	(9.663)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	0	(853)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	0	0
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	(4.049)	(22.893)
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(27)	(804)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(29)	(289)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	147.181	51.937
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(136.958)	(26.374)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(128)	(51)
Pagamento di dividendi	0	0
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(150)	(948)
Altri oneri pagati	2	(4)
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(704)	(539)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(51)	(51)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	9.136	22.877
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	2.376	3.109
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	12.743	11.308
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	0	0
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	12.743	11.308

Rendiconto finanziario consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

	9M 2022	9M 2021
Utile (perdita) del periodo	3.594	10.383
Imposte sul reddito	9.191	7.435
Ammortamento di attività per diritti d'uso	1.946	1.636
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso	0	0
Ammortamento di immobili, impianti e macchinari	7.428	6.046
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari	334	0
Ammortamento di attività immateriali	1.276	1.009
(Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali	0	0
Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali	0	(1)
(Proventi) oneri finanziari netti	16.818	(1.151)
Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali	131	15
Altri (proventi) oneri non monetari	337	54
Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	8.214	5.897
Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri	(224)	(579)
	49.045	30.744
Variazione delle attività e passività operative	(14.952)	(13.153)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti	(7.599)	(4.810)
Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati	(500)	(194)
Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati	28	56
Imposte sul reddito pagate	(10.192)	(3.999)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa	15.830	8.644
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(10.151)	(13.326)
Acquisto di attività immateriali	(438)	(7.132)
Incassi dalla vendita di attività materiali e immateriali	47	8
Acquisto di titoli in portafoglio	(13.900)	(42.057)
Cessione di titoli in portafoglio	13.402	41.903
Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate	1.234	1.444
Investimenti in partecipazioni in altre imprese	(190)	(161)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite	(4.287)	(9.663)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	49	(853)
Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate	1	1
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento	(14.233)	(29.836)
Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente	0	0
Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo	(90)	(3.407)
Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine	(87)	(876)
Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo	398.228	157.337
Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo	(375.316)	(120.900)
Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine	(326)	(191)
Pagamento di dividendi	(8.530)	(7.440)
Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo	(298)	(948)
Altri oneri pagati	(1)	(17)
Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing	(1.944)	(1.613)
Interessi passivi pagati su contratti di leasing	(146)	(163)
Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento	11.490	21.782
Effetto della fluttuazione dei cambi sulle disponibilità liquide	4.769	4.312
Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti	17.856	4.902
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo	29.286	30.700
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo	47.142	35.602

(Importi espressi in migliaia di euro)

Actuator Solutions GmbH	9M 2022	9M 2021
Prospetto dell'utile (perdita)	50%	50%
Ricavi	2.231	5.473
Costo del venduto	(1.600)	(4.023)
Risultato industriale lordo	631	1.450
Totale spese operative	(1.022)	(945)
Altri proventi (oneri)	3	17
Risultato operativo	(388)	522
Proventi (oneri) finanziari	76	160
Utili (perdite) su cambi	7	(11)
Imposte sul reddito	4	(7)
Utile (perdita) del periodo	(301)	664
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	0	0
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	(301)	664

(Importi espressi in migliaia di euro)

SAES RIAL Vacuum S.r.l.	1 gennaio - 25 maggio 2022	9M 2021
Prospetto dell'utile (perdita)	49%	49%
Ricavi	1.429	2.419
Costo del venduto	(1.066)	(1.969)
Risultato industriale lordo	363	450
Totale spese operative	(130)	(238)
Altri proventi (oneri)	8	51
Risultato operativo	241	263
Proventi (oneri) finanziari	(5)	(11)
Utili (perdite) netti su cambi	(4)	(5)
Imposte sul reddito	(65)	(64)
Utile (perdita) del periodo	167	183
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	167	183

(Importi espressi in migliaia di euro)

Flexterra	9M 2022	9M 2021
Prospetto dell'utile (perdita)	46,84% (**)	46,73%
Ricavi	0	2
Costo del venduto	0	0
Risultato industriale lordo	0	2
Totale spese operative	(1.049)	(1.412)
Altri proventi (oneri)	0	8
Risultato operativo	(1.049)	(1.402)
Proventi (oneri) finanziari	(149)	(82)
Utile (perdite) su cambi	(393)	21
Imposte sul reddito	13	(14)
Utile (perdita) del periodo	(1.578)	(1.477)
Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera	838	251
Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo	(740)	(1.226)

(**) Partecipazione incrementata dal 46,73% al 46,84% a partire dal quarto trimestre 2021.